

Федеральное агентство по образованию

Автономная некоммерческая профессиональная образовательная организация "Международный Восточно-Европейский колледж"

План одобрен Педагогическим советом колледжа а  
Протокол № 1 от 27.08.2024

# УЧЕБНЫЙ ПЛАН

**УТВЕРЖДАЮ**

Директор

\_\_\_\_\_  
Новикова В.В.

"30" августа 2024 г.

программы подготовки специалистов среднего звена среднего профессионального образования

**38.02.08**

Направление 38.02.08 ТОРГОВОЕ ДЕЛО

Квалификация: специалист торгового дела

Форма обучения: Заочная

Срок получения образования по ОП: 1 г. 10 м. (ускоренное обучение)

Уровень образования при приеме на обучение: СПО

Год начала подготовки (по учебному плану) 2024  
Учебный год 2024-2025  
Образовательный стандарт (ФГОС) № 548 от 19.07.2023

Основной	Виды деятельности
+	организация и осуществление торговой деятельности
+	организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли (по выбору)
+	организация и осуществление интернет-маркетинга (по выбору)
+	Освоение профессии рабочего, должности служащего
-	организация и осуществление выставочной деятельности (по выбору)
-	осуществление продаж информационно-коммуникационных продуктов и технологий и координация работы с клиентами (по выбору)
-	осуществление продаж автотранспортных средств, космических продуктов, услуг и технологий и координация работы с клиентами (по выбору)
-	осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)
-	товароведение и организация экспертизы качества потребительских товаров (по выбору)

## Календарный учебный график

Мес	Сентябрь					Октябрь				Ноябрь				Декабрь				Январь				Февраль				Март				Апрель				Май				Июнь							
	1-7	8-14	15-21	22-28	29-5	6-12	13-19	20-26	27-2	3-9	10-16	17-23	24-30	1-7	8-14	15-21	22-28	29-4	5-11	12-18	19-25	26-1	2-8	9-15	16-22	23-1	2-8	9-15	16-22	23-29	30-5	6-12	13-19	20-26	27-3	4-10	11-17	18-24	25-31	1-7	8-14	15-21	22-28	29-5	
Числа	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	
Нед	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	
I																Э	Э	К	К															Э	Э	У	П	П							
II						Э	Э	У	П	П								К	К						Э	Э	У	П	П					Пд	Пд	Пд	Пд	Дп	Дп	Дп	Дп	Д	Д		

## Сводные данные

		Курс 1			Курс 2			Итого
		Сем. 1	Сем. 2	Всего	Сем. 3	Сем. 4	Всего	
	Самостоятельное изучение	15	20	35	12	10	22	57
У	Учебная практика		1	1	1	1	2	3
П	Производственная практика (по профилю специальности)		2	2	2	2	4	6
Пд	Производственная практика (преддипломная)					4	4	4
Э	Лабораторно-экзаменационная сессия	2	2	4	2	2	4	8
Дп	Подготовка выпускной квалификационной работы					4	4	4
Д	Защита выпускной квалификационной работы					2	2	2
К	Каникулы	2	8	10	2		2	12
<b>Итого</b>		<b>19</b>	<b>33</b>	<b>52</b>	<b>19</b>	<b>25</b>	<b>44</b>	<b>96</b>

Июль			27 - 2	Август			
6 - 12	13 - 19	20 - 26		3 - 9	10 - 16	17 - 23	24 - 31
45	46	47	48	49	50	51	52
К	К	К	К	К	К	К	К
=	=	=	=	=	=	=	=

Структура образовательной программы	Объем образовательной программы в академических часах	
	ФГОС	УП
Дисциплины (модули)	1260	2124
Практики	360	612
Государственная итоговая аттестация	216	216
Общий объем образовательной программы:		
на базе основного общего образования, включая получение среднего общего образования в соответствии с требованиями федерального государственного образовательного стандарта среднего общего образования	4428	2952

-	-	-	Формы пром. атт.				Итого акад. часов							Объем ОП		Код									
			Экзамен	Зачет с оц.	КР	Контр.	Экспертное	По плану	С преп.	Ауд.	СР	ПАТТ	Пр. подгот	Обяз. часть	Вар. часть										
<b>ПП.ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА</b>																2952	2952	498	552	1754	108		2092	860	
<b>СГ.Социально-гуманитарный цикл</b>																412	412	34	46	310			312	100	
+	СГ.01	История России				1	48	48	6	6	42			48											
+	СГ.02	Иностранный язык в профессиональной деятельности		2			64	64	10	10	54			32	32										
+	СГ.03	Безопасность жизнедеятельности		2			68	68	8	8	60			68											
+	СГ.04	Физическая культура		1			120	120	4	4	116			120											
+	СГ.05	Основы финансовой грамотности				1	44	44	6	6	38			44											
+	СГ.06	Введение в специальность: общие компетенции профессионала					36	36		6					36										
+	СГ.07	Эффективное поведение на рынке труда					32	32		6					32										
<b>ОП.Общепрофессиональный цикл</b>																610	610	38	80	260	18		276	334	
+	ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации		2			44	44	6	6	38			44											
+	ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности					96	96		10				52	44										
+	ОП.03	Эксплуатация торгового- технологического оборудования и охрана труда					48	48		8				48											
+	ОП.04	Автоматизация торгово-технологических процессов		2			52	52	8	8	44			52											
+	ОП.05	Основы предпринимательства	1				144	144	16	16	118	10		48	96										
+	ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности	1				76	76	8	8	60	8		32	44										
+	ОП.07	Психология и этика профессиональной деятельности					36	36		8					36										
+	ОП.09	Товароведение продовольственных и непродовольственных товаров					72	72		8					72										
+	ОП.10	Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия					42	42		8					42										
<b>П.Профессиональный цикл</b>																1714	1714	426	426	968	90		1288	426	
+	ПМ.01	<b>Организация и осуществление торговой деятельности</b>	<b>222</b>	<b>222</b>			338	<b>338</b>	<b>132</b>	<b>132</b>	<b>170</b>	<b>36</b>		248	<b>90</b>										
+	МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынках	2				70	70	8	8	50	12		40	30										
+	МДК.01.02	Организация и осуществление продаж	2				80	80	8	8	60	12		50	30										
+	МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд		2			68	68	8	8	60			38	30										
+	УП.01	Учебная практика		2			36	36	36	36				36											
+	ПП.01	Производственная практика		2			72	72	72	72				72											
+	ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю "Организация и осуществление торговой деятельности"	2				12	12				12		12											
+	ПМ.02	<b>Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли</b>	<b>333</b>	<b>233</b>	<b>3</b>		524	<b>524</b>	<b>150</b>	<b>150</b>	<b>338</b>	<b>36</b>		434	<b>90</b>										

+	МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований		2			100	100	10	10	90			70	30	
+	МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности	3		3		156	156	16	16	128	12		126	30	
+	МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	3				148	148	16	16	120	12		118	30	
+	УП.02	Учебная практика		3			36	36	36	36				36		
+	ПП.02	Производственная практика		3			72	72	72	72				72		
+	ПМ.02.01(К)	<i>Экзамен по модулю "Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли"</i>	3				12	12				12		12		
+	ПМ.03	<b>Организация и осуществление интернет-маркетинга</b>	<b>44</b>	<b>44</b>			478	<b>478</b>	<b>144</b>	<b>144</b>	<b>316</b>	<b>18</b>		448	<b>30</b>	
+	МДК.03.01	Технология интернет-маркетинга	4				356	356	36	36	316	4		326	30	
+	УП.03	Учебная практика		4			36	36	36	36				36		
+	ПП.03	Производственная практика		4			72	72	72	72				72		
+	ПМ.03.01(К)	<i>Экзамен по модулю "Организация и осуществление интернет-маркетинга"</i>	4				14	14				14		14		
+	ПМ.04	<b>Освоение профессии рабочего, должности служащего</b>					230	<b>230</b>						14	<b>216</b>	
+	МДК.04.01	Технология выполнения работ по профессии "Продавец непродовольственных товаров"					72	72							72	
+	УП.04	Учебная практика					36	36							36	
+	ПП.04	Производственная практика					108	108							108	
+	ПМ.04.01(К)	<i>Экзамен по модулю "Освоение профессии рабочего, должности служащего"</i>					14	14						14		
+	ПДП.01	Преддипломная практика		4			144	144			144			144		
<b>ГИА.Государственная итоговая аттестация</b>							216	216			216			216		
+	ГИА.01	Подготовка дипломного проекта (работы)					144	144			144			144		
+	ГИА.02	Защита дипломного проекта (работы), демонстрационный экзамен					72	72			72			72		







		Формы пром. атт.				Итого acad. часов					Объём ОП		Курс 1				
Считать в плане	Индекс	Наименование	Экзамен	Дифференцированный зачет	КР	Контр.	Экспертное	По плану	С преп.	СР	ПАТТ	Обяз. часть	Вар. часть	Итого	С преп.	Лек	Пр
<b>ПП.ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА</b>							2952	2952	498	1754	108	2092	860	1176	222	60	162
<b>СГ.Социально-гуманитарный цикл</b>							412	412	34	310		312	100	344	34	18	16
+	СГ.01	История России				1	48	48	6	42		48		48	6	4	2
+	СГ.02	Иностранный язык в профессиональной деятельности		2			64	64	10	54		32	32	64	10	2	8
+	СГ.03	Безопасность жизнедеятельности		2			68	68	8	60		68		68	8	4	4
+	СГ.04	Физическая культура		1			120	120	4	116		120		120	4	4	
+	СГ.05	Основы финансовой грамотности				1	44	44	6	38		44		44	6	4	2
+	СГ.06	Введение в специальность: общие компетенции профессионала					36	36					36				
+	СГ.07	Эффективное поведение на рынке труда					32	32					32				
<b>ОП.Общепрофессиональный цикл</b>							610	610	38	260	18	276	334	316	38	20	18
+	ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации		2			44	44	6	38		44		44	6	4	2
+	ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности					96	96				52	44				
+	ОП.03	Эксплуатация торгового- технологического оборудования и охрана труда					48	48				48					
+	ОП.04	Автоматизация торгово-технологических процессов		2			52	52	8	44		52		52	8	4	4
+	ОП.05	Основы предпринимательства	1				144	144	16	118	10	48	96	144	16	8	8
+	ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности	1				76	76	8	60	8	32	44	76	8	4	4
+	ОП.07	Психология и этика профессиональной деятельности					36	36					36				
+	ОП.09	Товароведение продовольственных и непродовольственных товаров					72	72					72				
+	ОП.10	Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия					42	42					42				
<b>П.Профессиональный цикл</b>							1714	1714	426	968	90	1288	426	516	150	22	128
+	ПМ.01	<b>Организация и осуществление торговой деятельности</b>	<b>222</b>	<b>222</b>			338	<b>338</b>	<b>132</b>	<b>170</b>	<b>36</b>	248	<b>90</b>	<b>338</b>	<b>132</b>	<b>12</b>	<b>120</b>
+	МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынках	2				70	70	8	50	12	40	30	70	8	4	4
+	МДК.01.02	Организация и осуществление продаж	2				80	80	8	60	12	50	30	80	8	4	4
+	МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд		2			68	68	8	60		38	30	68	8	4	4
+	УП.01	Учебная практика		2			36	36	36			36		36	36		36
+	ПП.01	Производственная практика		2			72	72	72			72		72	72		72
+	ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю "Организация и осуществление торговой деятельности"	2				12	12			12	12		12			

+	ПМ.02	<b>Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли</b>	<b>333</b>	<b>233</b>	<b>3</b>		524	<b>524</b>	<b>150</b>	<b>338</b>	<b>36</b>	434	<b>90</b>	<b>178</b>	<b>18</b>	<b>10</b>	<b>8</b>
+	МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований		2			100	100	10	90		70	30	100	10	6	4
+	МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности	3		3		156	156	16	128	12	126	30	78	8	4	4
+	МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	3				148	148	16	120	12	118	30				
+	УП.02	Учебная практика		3			36	36	36			36					
+	ПП.02	Производственная практика		3			72	72	72			72					
+	ПМ.02.01(К)	<i>Экзамен по модулю "Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли"</i>	3				12	12			12	12					
+	ПМ.03	<b>Организация и осуществление интернет-маркетинга</b>	<b>44</b>	<b>44</b>			478	<b>478</b>	<b>144</b>	<b>316</b>	<b>18</b>	448	<b>30</b>				
+	МДК.03.01	Технология интернет-маркетинга	4				356	356	36	316	4	326	30				
+	УП.03	Учебная практика		4			36	36	36			36					
+	ПП.03	Производственная практика		4			72	72	72			72					
+	ПМ.03.01(К)	<i>Экзамен по модулю "Организация и осуществление интернет-маркетинга"</i>	4				14	14			14	14					
+	ПМ.04	<b>Освоение профессии рабочего, должности служащего</b>					230	<b>230</b>				14	<b>216</b>				
+	МДК.04.01	Технология выполнения работ по профессии "Продавец непродовольственных товаров"					72	72					72				
+	УП.04	Учебная практика					36	36					36				
+	ПП.04	Производственная практика					108	108					108				
+	ПМ.04.01(К)	<i>Экзамен по модулю "Освоение профессии рабочего, должности служащего"</i>					14	14				14					
+	ПДП.01	Преддипломная практика		4			144	144		144		144					
<b>ГИА.Государственная итоговая аттестация</b>							216	216		216		216					
+	ГИА.01	Подготовка дипломного проекта (работы)					144	144		144		144					
+	ГИА.02	Защита дипломного проекта (работы), демонстрационный экзамен					72	72		72		72					



	<b>160</b>		<b>346</b>	<b>132</b>	<b>12</b>	<b>120</b>		<b>178</b>	<b>36</b>		
	90										
	70		78	8	4	4		58	12		
			148	16	8	8		120	12		
			36	36		36					
			72	72		72					
			12						12		
			<b>478</b>	<b>144</b>	<b>18</b>	<b>126</b>		<b>316</b>	<b>18</b>		
			356	36	18	18		316	4		
			36	36		36					
			72	72		72					
			14						14		
			144					144			
			216					216			
			144					144			
			72					72			

Индекс	Содержание
ОК 01.	Выбирать способы решения задач профессиональной деятельности применительно к различным контекстам;
ОК 02.	Использовать современные средства поиска, анализа и интерпретации информации и информационные технологии для выполнения задач профессиональной деятельности;
ОК 03.	Планировать и реализовывать собственное профессиональное и личностное развитие, предпринимательскую деятельность в профессиональной сфере, использовать знания по правовой и финансовой грамотности в различных жизненных ситуациях;
ОК 04.	Эффективно взаимодействовать и работать в коллективе и команде;
ОК 05.	Осуществлять устную и письменную коммуникацию на государственном языке Российской Федерации с учетом особенностей социального и культурного контекста;
ОК 06.	Проявлять гражданско-патриотическую позицию, демонстрировать осознанное поведение на основе традиционных российских духовно-нравственных ценностей, в том числе с учетом гармонизации межнациональных и межрелигиозных отношений, применять стандарты антикоррупционного поведения;
ОК 07.	Содействовать сохранению окружающей среды, ресурсосбережению, применять знания об изменении климата, принципы бережливого производства, эффективно действовать в чрезвычайных ситуациях;
ОК 08.	Использовать средства физической культуры для сохранения и укрепления здоровья в процессе профессиональной деятельности и поддержания необходимого уровня физической подготовленности;
ОК 09.	Пользоваться профессиональной документацией на государственном и иностранном языках.

Вид деятельности: организация и осуществление торговой деятельности

ПК 1.1.	Проводить сбор и анализ информации о потребностях субъектов рынка на товары и услуги, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий.
ПК 1.2.	Устанавливать хозяйственные связи с поставщиками и потребителями товаров и услуг, в том числе с применением коммуникативных возможностей искусственного интеллекта.
ПК 1.3.	Осуществлять подготовку, оформление и проверку закупочной документации, в том числе с использованием электронного документооборота и сквозных цифровых технологий.
ПК 1.4.	Осуществлять подготовку к заключению внешнеторгового контракта и его документальное сопровождение.
ПК 1.5.	Осуществлять контроль исполнения обязательств по внешнеторговому контракту.
ПК 1.6.	Организовывать выполнение торгово-технологических процессов, в том числе с применением цифровых технологий.

Вид деятельности: организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли (по выбору)

ПК 2.1.	Проводить маркетинговые исследования с использованием инструментов комплекса маркетинга.
ПК 2.2.	Разрабатывать предложения по улучшению системы продвижения товаров (услуг) организации.
ПК 2.3.	Проводить сбор, мониторинг и систематизацию ценовых показателей товаров, в том числе с использованием информационных интеллектуальных технологий.
ПК 2.4.	Устанавливать конкурентные преимущества товара на внутреннем и внешних рынках.
ПК 2.5.	Разрабатывать бизнес-план и финансовую модель деятельности предпринимательской единицы, в том числе с применением программных продуктов.
ПК 2.6.	Рассчитывать показатели эффективности предпринимательской деятельности, в том числе с применением программных продуктов.
ПК 2.7.	Определять мероприятия по повышению эффективности предпринимательской деятельности.
ПК 2.8.	Собирать информацию о бизнес-проблемах и определять риски предпринимательской единицы.

Вид деятельности: организация и осуществление интернет-маркетинга (по выбору)

ПК 3.2.	Анализировать интернет-пространство, а также поведение пользователей при поиске необходимой информации в информационно-телекоммуникационной сети "Интернет".
ПК 3.3.	Оформлять заявочные и платежные документы участников торгово-промышленной выставки.
ПК 3.4.	Проводить рекламные кампании в социальных медиа для привлечения пользователей в интернет-сообщество.
ПК 3.5.	Составлять технические задания в соответствии с требованиями заказчика.

ПК 3.1.	Определять готовность веб-сайта к продвижению.
ПК 3.6.	Проводить аналитические работы по реализации стратегий продвижения в информационно-телекоммуникационной сети "Интернет".

Тип
-----

OK
----

OK
----

OK
----

OK
----

OK
----

OK
----

OK
----

OK
----

OK
----

OK
----

--

ПК
----

ПК
----

ПК
----

ПК
----

ПК
----

ПК
----

--

ПК
----

ПК
----

ПК
----

ПК
----

ПК
----

ПК
----

ПК
----

--

ПК
----

ПК
----

ПК
----

ПК
----

ПК
ПК



Индекс	Наименование
ПП	ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА
СГ	Социально-гуманитарный цикл
СГ.01	История России
СГ.02	Иностранный язык в профессиональной деятельности
СГ.03	Безопасность жизнедеятельности
СГ.04	Физическая культура
СГ.05	Основы финансовой грамотности
СГ.06	Введение в специальность: общие компетенции профессионала
СГ.07	Эффективное поведение на рынке труда
ОП	Общепрофессиональный цикл
ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации
ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности
ОП.03	Эксплуатация торгово- технологического оборудования и охрана труда
ОП.04	Автоматизация торгово-технологических процессов
ОП.05	Основы предпринимательства
ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности
ОП.07	Психология и этика профессиональной деятельности
ОП.09	Товароведение продовольственных и непродовольственных товаров
ОП.10	Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия
П	Профессиональный цикл
ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности
МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынках
МДК.01.02	Организация и осуществление продаж
МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных , муниципальных и корпоративных нужд
УП.01	Учебная практика
ПП.01	Производственная практика
ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю "Организация и осуществление торговой деятельности"
ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли
МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований
МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности

МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы
УП.02	Учебная практика
ПП.02	Производственная практика
ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю "Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли"
ПМ.03	Организация и осуществление интернет-маркетинга
МДК.03.01	Технология интернет-маркетинга
УП.03	Учебная практика
ПП.03	Производственная практика
ПМ.03.01(К)	Экзамен по модулю "Организация и осуществление интернет-маркетинга "
ПМ.04	Освоение профессии рабочего, должности служащего
МДК.04.01	Технология выполнения работ по профессии "Продавец непродовольственных товаров"
УП.04	Учебная практика
ПП.04	Производственная практика
ПМ.04.01(К)	Экзамен по модулю "Освоение профессии рабочего, должности служащего"
ПДП.01	Преддипломная практика
ГИА	Государственная итоговая аттестация
ГИА.01	Подготовка дипломного проекта (работы)
ГИА.02	Защита дипломного проекта (работы), демонстрационный экзамен





Индекс	Наименование	Компетенции	Требования к образованию
--------	--------------	-------------	--------------------------





№	Индекс	Наименование	Семестр 1										Семестр 2						
			Контроль	Академических часов							Неделя	Контроль	Академических часов						
				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	ИП	СР			Конт роль	Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	
ИТОГО (с факультативами)				<b>464</b>									17		<b>712</b>				
ИТОГО по ОП (без факультативов)				<b>464</b>											<b>712</b>				
УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (акад. час/нед)	ОП, факультативы (в период ТО)			<b>27,3</b>											<b>27,46</b>				
	ОП, факультативы (в период экз. сес.)			<b>9</b>											<b>18</b>				
	Аудиторная нагрузка			<b>2,94</b>											<b>3,5</b>				
	Во взаимодействии с преподавателем			<b>2,94</b>											<b>3,5</b>				
<b>ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ)</b>				<b>464</b>	<b>44</b>	<b>24</b>		<b>20</b>		<b>402</b>	<b>18</b>	ТО: 15 Э: 2		<b>604</b>	<b>70</b>	<b>36</b>		<b>34</b>	
1	СГ.01	История России	к	<b>48</b>	6	4		2		42									
2	СГ.02	Иностранный язык в профессиональной деятельности		<b>32</b>	4			4		28			ЗаО	<b>32</b>	6	2		4	
3	СГ.03	Безопасность жизнедеятельности											ЗаО	<b>68</b>	8	4		4	
4	СГ.04	Физическая культура	ЗаО	<b>120</b>	4	4				116									
5	СГ.05	Основы финансовой грамотности	к	<b>44</b>	6	4		2		38									
6	ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации											ЗаО	<b>44</b>	6	4		2	
7	ОП.04	Автоматизация торгово-технологических процессов											ЗаО	<b>52</b>	8	4		4	
8	ОП.05	Основы предпринимательства	Эк	<b>144</b>	16	8		8		118	10								
9	ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности	Эк	<b>76</b>	8	4		4		60	8								
10	ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности											Эк(3) ЗаО(3)	<b>338</b>	132	12		120	
11	МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынках											Эк	<b>70</b>	8	4		4	
12	МДК.01.02	Организация и осуществление продаж											Эк	<b>80</b>	8	4		4	
13	МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд											ЗаО	<b>68</b>	8	4		4	
14	ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю "Организация и осуществление торговой деятельности"											Эк	<b>12</b>					
15	ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли											ЗаО	<b>178</b>	18	10		8	
16	МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований											ЗаО	<b>100</b>	10	6		4	





асов			Неделя	Контроль	Итого за курс								Неделя	Каф.	Семестр
ИП	СР	Конт роль			Академических часов										
					Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	ИП	СР	Конт роль			
			25		<b>1176</b>								42		
					<b>1176</b>										
					<b>27,38</b>										
					<b>13,5</b>										
					<b>3,22</b>										
					<b>3,22</b>										
	<b>498</b>	<b>36</b>	ТО: 20 Э: 2		<b>1068</b>	<b>114</b>	<b>60</b>		<b>54</b>		<b>900</b>	<b>54</b>	ТО: 35 Э: 4		
				К	<b>48</b>	6	4		2		42				1
	26			ЗаО	<b>64</b>	10	2		8		54				12
	60			ЗаО	<b>68</b>	8	4		4		60				2
				ЗаО	<b>120</b>	4	4				116				1
				К	<b>44</b>	6	4		2		38				1
	38			ЗаО	<b>44</b>	6	4		2		38				2
	44			ЗаО	<b>52</b>	8	4		4		44				2
				Эк	<b>144</b>	16	8		8		118	10			1
				Эк	<b>76</b>	8	4		4		60	8			1
	170	36		Эк(3) ЗаО(3)	<b>338</b>	132	12		120		170	36			2
	50	12		Эк	<b>70</b>	8	4		4		50	12			2
	60	12		Эк	<b>80</b>	8	4		4		60	12			2
	60			ЗаО	<b>68</b>	8	4		4		60				2
		12		Эк	<b>12</b>							12			2
	160			ЗаО	<b>178</b>	18	10		8		160				23
	90			ЗаО	<b>100</b>	10	6		4		90				2



№	Индекс	Наименование	Семестр 3										Семестр 4									
			Контроль	Академических часов										Неделя	Контроль	Академических часов						
				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	ИП	СР	Конт роль	Всего	Кон такт.			Лек	Лаб	Пр				
ИТОГО (с факультативами)				<b>524</b>											17		<b>660</b>					
ИТОГО по ОП (без факультативов)				<b>524</b>													<b>660</b>					
УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (акад. час/нед)	ОП, факультативы (в период ТО)			<b>29,72</b>													<b>16</b>					
	ОП, факультативы (в период экз. сес.)			<b>18</b>													<b>9</b>					
	Аудиторная нагрузка			<b>3,5</b>													<b>1,8</b>					
	Во взаимодействии с преподавателем			<b>3,5</b>													<b>1,8</b>					
<b>ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ)</b>				<b>416</b>	<b>42</b>	<b>20</b>		<b>22</b>		<b>338</b>	<b>36</b>	ТО: 12 Э: 2		<b>192</b>	<b>18</b>	<b>10</b>		<b>8</b>				
1	ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли	Эк(3) ЗаО(2) КР	<b>346</b>	132	12		120		178	36											
2	МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности	Эк КР	<b>78</b>	8	4		4		58	12											
3	МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	Эк	<b>148</b>	16	8		8		120	12											
4	ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю "Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли"	Эк	<b>12</b>							12											
5	ПМ.03	Организация и осуществление интернет-маркетинга		<b>178</b>	18	8		10		160			Эк(2) ЗаО(2)	<b>300</b>	126	10		116				
6	МДК.03.01	Технология интернет-маркетинга		<b>178</b>	18	8		10		160			Эк	<b>178</b>	18	10		8				
7	ПМ.03.01(К)	Экзамен по модулю "Организация и осуществление интернет-маркетинга "											Эк	<b>14</b>								
<b>ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ ФОРМЫ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ</b>			Эк(3) КР										Эк(2)									
<b>ПРАКТИКИ</b>		(План)		108	108			108				3		252	108			108				
	УП.02	Учебная практика	ЗаО	36	36			36				1										
	УП.03	Учебная практика											ЗаО	36	36		36					
	ПП.02	Производственная практика	ЗаО	72	72			72				2										
	ПП.03	Производственная практика											ЗаО	72	72		72					
	ПДП.01	Преддипломная практика											ЗаО	144								
<b>ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ</b>		(План)												216								
	ГИА.01	Подготовка дипломного проекта (работы)												144								
	ГИА.02	Защита дипломного проекта (работы), демонстрационный экзамен												72								
<b>КАНИКУЛЫ</b>												2										

асов				Итого за курс										Каф.	Семестр	
ИП	СР	Конт роль	Неделя	Контроль	Академических часов								Неделя			
					Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	ИП	СР	Конт роль				
			25		<b>1184</b>									38		
					<b>1184</b>											
					<b>22,86</b>											
					<b>13,5</b>											
					<b>2,65</b>											
					<b>2,65</b>											
	<b>156</b>	<b>18</b>	ТО: 10 Э: 2		<b>608</b>	<b>60</b>	<b>30</b>		<b>30</b>		<b>494</b>	<b>54</b>	ТО: 22 Э: 4			
				Эк(3) ЗаО(2) КР	<b>346</b>	132	12		120		178	36				23
				Эк КР	<b>78</b>	8	4		4		58	12				23
				Эк	<b>148</b>	16	8		8		120	12				3
				Эк	<b>12</b>							12				3
	156	18		Эк(2) ЗаО(2)	<b>478</b>	144	18		126		316	18				34
	156	4		Эк	<b>356</b>	36	18		18		316	4				34
		14		Эк	<b>14</b>							14				4
<b>Эк(5) КР</b>																
	144		7		360	216			216		144		10			
				ЗаО	36	36			36				1			3
			1	ЗаО	36	36			36				1			4
				ЗаО	72	72			72				2			3
			2	ЗаО	72	72			72				2			4
	144		4	ЗаО	144						144		4			4
	216		6		216						216		2			
	144		4		144						144		4			4
	72		2		72						72		2			4
													2			

-	-	-	-	Общий объем в семестре		Объем практической подготовки (акад. час)						
				з.е.	Часов	Итого	Лек пр. подгот	Лаб пр. подгот	Пр пр. подгот	ИП пр. подгот	СР пр. подгот	Контроль пр. подгот
Считать в плане	Индекс	Наименование	Семестр/ Курс	з.е.	Часов	Итого	Лек пр. подгот	Лаб пр. подгот	Пр пр. подгот	ИП пр. подгот	СР пр. подгот	Контроль пр. подгот
<b>СГ.Социально-гуманитарный цикл</b>												
+	СГ.01	История России	1		48							
+	СГ.02	Иностранный язык в профессиональной деятельности	1		32							
			2		32							
+	СГ.03	Безопасность жизнедеятельности	2		68							
+	СГ.04	Физическая культура	1		120							
+	СГ.05	Основы финансовой грамотности	1		44							
<b>ОП.Общепрофессиональный цикл</b>												
+	ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации	2		44							
+	ОП.04	Автоматизация торгово-технологических процессов	2		52							
+	ОП.05	Основы предпринимательства	1		144							
+	ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности	1		76							
<b>П.Профессиональный цикл</b>												
+	МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынках	2		70							
+	МДК.01.02	Организация и осуществление продаж	2		80							
+	МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	2		68							
+	УП.01	Учебная практика	2		36							
+	ПП.01	Производственная практика	2		72							
+	ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю "Организация и осуществление торговой деятельности"	2		12							
+	МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований	2		100							
+	МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности	2		78							
			3		78							
+	МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	3		148							
+	УП.02	Учебная практика	3		36							
+	ПП.02	Производственная практика	3		72							
+	ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю "Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли"	3		12							
+	МЛК 03 01	Технология интернет-маркетинга	3		178							



Индекс	Наименование	Семестр	По плану Часов	Зачет результатов обучения	Изучено и зачтено	Форма пром. атт.	Тип перезачета
					Часов		
СГ.01	История России	1	48			Контрольная работа	
СГ.02	Иностранный язык в профессиональной деятельности	1	32				
		2	32			Зачет с оценкой	
СГ.03	Безопасность жизнедеятельности	2	68			Зачет с оценкой	
СГ.04	Физическая культура	1	120			Зачет с оценкой	
СГ.05	Основы финансовой грамотности	1	44			Контрольная работа	
СГ.06	Введение в специальность: общие компетенции профессионала	1	36	Переаттестовано(полностью)	36	Контрольная работа	Переаттестовано
СГ.07	Эффективное поведение на рынке труда	5	32	Переаттестовано(полностью)	32	Зачет с оценкой	Переаттестовано
ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации	2	44			Зачет с оценкой	
ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности	1	96	Переаттестовано(полностью)	96	Экзамен	Переаттестовано
ОП.03	Эксплуатация торгового- технологического оборудования и охрана труда	3	48	Переаттестовано(полностью)	48	Зачет с оценкой	Переаттестовано
ОП.04	Автоматизация торгово-технологических процессов	2	52			Зачет с оценкой	
ОП.05	Основы предпринимательства	1	144			Экзамен	
ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности	1	76			Экзамен	
ОП.07	Психология и этика профессиональной деятельности	5	36	Переаттестовано(полностью)	36	Контрольная работа	Переаттестовано
ОП.09	Товароведение продовольственных и непродовольственных товаров	4	72	Переаттестовано(полностью)	72	Зачет с оценкой	Переаттестовано
ОП.10	Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия	2	42	Переаттестовано(полностью)	42	Контрольная работа	Переаттестовано
МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынках	2	70			Экзамен	
МДК.01.02	Организация и осуществление продаж	2	80			Экзамен	
МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	2	68			Зачет с оценкой	
УП.01	Учебная практика	2	36			Зачет с оценкой	
ПП.01	Производственная практика	2	72			Зачет с оценкой	
ПМ.01.01(К)	Экзамен по модулю "Организация и осуществление торговой деятельности"	2	12			Экзамен	



МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований	2	100			Зачет с оценкой	
МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности	2	78				
		3	78			Курсовая работа	
						Экзамен	
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	3	148			Экзамен	
УП.02	Учебная практика	3	36			Зачет с оценкой	
ПП.02	Производственная практика	3	72			Зачет с оценкой	
ПМ.02.01(К)	Экзамен по модулю "Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли"	3	12			Экзамен	
МДК.03.01	Технология интернет-маркетинга	3	178				
		4	178			Экзамен	
УП.03	Учебная практика	4	36			Зачет с оценкой	
ПП.03	Производственная практика	4	72			Зачет с оценкой	
ПМ.03.01(К)	Экзамен по модулю "Организация и осуществление интернет-маркетинга "	4	14			Экзамен	
МДК.04.01	Технология выполнения работ по профессии "Продавец непродовольственных товаров"	2	72	Переаттестовано(полностью)	72	Экзамен	Переаттестовано
УП.04	Учебная практика	2	36	Переаттестовано(полностью)	36	Зачет с оценкой	Переаттестовано
ПП.04	Производственная практика	2	108	Переаттестовано(полностью)	108	Зачет с оценкой	Переаттестовано
ПМ.04.01(К)	Экзамен по модулю "Освоение профессии рабочего, должности служащего"	2	14	Переаттестовано(полностью)	14	Экзамен	Переаттестовано
ПДП.01	Преддипломная практика	4	144			Зачет с оценкой	
ГИА.01	Подготовка дипломного проекта (работы)	4	144				
ГИА.02	Защита дипломного проекта (работы), демонстрационный экзамен	4	72				
	Итого з.е./акад.часов (без факультативов)		2952		592	, в том числе контактных часов	





Название практики	Курс	Сем. курса	Кафедра	+	Продолжительность (недель)	Студ.	Часов					
							на студента	на студента в неделю	на подгруппу	на подгруппу в неделю		
Вид практики: Учебная практика												
Учебная практика	1	2			1							
Учебная практика	2	1			1							
Учебная практика	2	2			1							
Вид практики: Производственная практика												
Производственная практика	1	2			2							
Производственная практика	2	1			2							
Производственная практика	2	2			2							
Вид практики: Преддипломная практика												
Преддипломная практика	2	2			4							
					Итого по факту							
					Итого по плану	13						

Вид	Курс	Сем	Каф.	Студ.	Замечания
Ценообразование в торговой деятельности					
КР	2	1		0	

		Итого				Курс 1			Курс 2		
		Часов				Всего	Сем. 1	Сем. 2	Всего	Сем. 3	Сем. 4
		Не менее	Итого	Факт	Переат.						
	Итого по ОП		2952	2590	362	1176	464	712	1184	524	660
ПП	ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА		2952	2360	592	1176	464	712	1184	524	660
СГ	Социально-гуманитарный цикл		412	344	68	344	244	100			
ОП	Общепрофессиональный цикл		610	316	294	316	220	96			
П	Профессиональный цикл		1714	1484	230	516		516	968	524	444
ГИА	Государственная итоговая аттестация		216	216					216		216
	Учебная нагрузка (акад.час/нед)	Период ТО	25.79			-	27.3	27.46	-	29.72	16
		Период атт.	13.5			-	9	18	-	18	9
		Период гос.эк.				-			-		
	Во взаимодействии с преподавателем в период ТО (акад.час/нед)	ОП	3.06			-	2.94	3.5	-	3.5	1.8
	Обязательные формы промежуточной аттестации	ЭКЗАМЕН (Эк)				5	2	3	5	3	2
		ЗАЧЕТ С ОЦЕНКОЙ (ЗаО)				8		8	5	2	3
		КУРСОВАЯ РАБОТА (КР)							1	1	
		КОНТРОЛЬНАЯ РАБОТА (К)				2	2				
	Доля учебных занятий и практик в ОП (%)		28.72%								
	Доля практик в профессиональном цикле (%)		35.7%								

Вид работы	Каф.	Студ.	Часов на студ./гр.	Трудоемкость
------------	------	-------	--------------------	--------------

**Консультации по**

**Комиссия №1**

Каф.	Студ.	Часов на студ./гр.	Трудоемкость
------	-------	--------------------	--------------

**Член комиссии**

**Примечания к комиссиям ГЭК**

Комиссия №1			
Каф.	Студ.	Часов на студ./гр.	Трудоемкость

**Член комиссии**

**Дежурство**

**Примечания к комиссиям ГЭК**



<b>Нормы часов (акад.)</b>	
Академических часов в одной зачетной единице трудоемкости (з.е.)	36
Максимальная учебная нагрузка в неделю в период ТО (акад.час/нед)	54
Минимальный объем контактной работы за учебный год (акад.час/год)	0
Максимальный объем контактной работы за учебный год (акад.час/год)	27
<b>Нормы часов (акад.) форм контроля</b>	
Часов на экзамен	9
Часов на зачет	4
Часов на зачет с оценкой	4

Номер	Аббревиатура	Название кафедры
-------	--------------	------------------

ПЕРЕЧЕНЬ ЛА

№

БОРАТОРИЙ, КАБИНЕТОВ, МАСТЕРСКИХ И ДР.

Наименование
--------------

